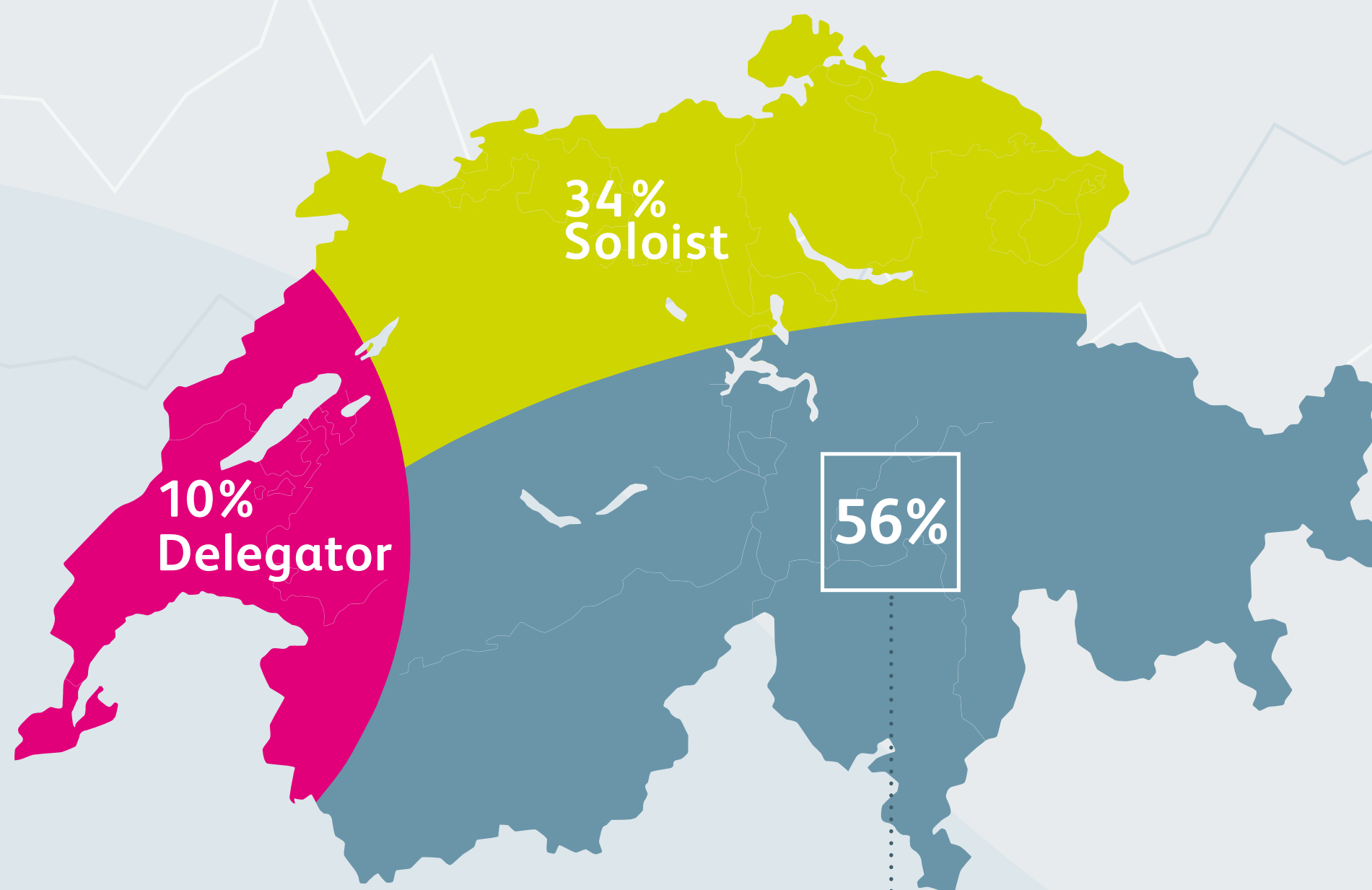


# Die Investorentypen der Schweiz

Soloisten sind am ehesten bereit ihr Geld mittels digitaler Kanäle verwalten zu lassen.



## Validator

Entscheidungsfindung und Meinungsbildung mithilfe von Partnern und Bankberater

- Sind überproportional oft weiblich
- Stammen tendenziell aus der Generation Babyboomer und 65 plus
- Im Tessin oder der Deutschschweiz lebende Personen sind besonders affin für dieses Modell
- Hauptmotivation: Vermehrung des Vermögens
- Legen Wert auf Transparenz, Benutzerfreundlichkeit und Einfachheit

Lucerne University of Applied Sciences and Arts

**HOCHSCHULE  
LUZERN**

Wirtschaft  
Institut für Finanzdienstleistungen Zug  
IFZ

**RAIFFEISEN**

**Vontobel**

## Methodische Angaben zur Studie

- Umfragezeitraum: 20. Mai bis 3. Juni 2020
- Datensammlung durch LINK Institut
- Methodik: Umfrage mit mehr als 1200 SchweizerInnen
- Auswertung erfolgt durch Institut für Finanzdienstleistungen IFZ der Hochschule Luzern